

Consultants SAP 10 croyances qui vous empêchent de passer **FREELANCE**



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 1

J'ai peur de réussir

Origine : peur du changement, croyance que la réussite m'éloignera de mes proches ou de mes habitudes.

Comment traiter : redéfinissez la réussite selon vos propres règles. Elle peut être douce, équilibrée, progressive.

Nouvelle croyance : Je mérite de réussir et de vivre de mon expertise.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 2

Le marché est saturé

Origine : perception biaisée, bruit ambiant, absence de recul sur la réalité terrain.

Comment traiter : analysez les vraies niches en tension. Positionnez-vous avec clarté.

Nouvelle croyance : Il y a de la place pour les consultants bien positionnés.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 3

Je n'ai pas de réseau

Origine : isolement, manque de visibilité, absence de stratégie relationnelle.

Comment traiter : ciblez 10 personnes clés, pas 1 000 contacts. Créez de la valeur avant de demander.

Nouvelle croyance : Mon réseau se construit dès que je commence à communiquer avec clarté.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 4

J'ai peur d'échouer

Origine : éducation sanctionnante, expériences passées, perfectionnisme.

Comment traiter : dédramatisez. Ce n'est pas l'échec qui fait mal, c'est l'inaction qui fait stagner.

Nouvelle croyance : Chaque essai me rapproche de mon objectif.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 5

Je n'ai pas les moyens
de me former.

Origine : vision court-termiste, blocage financier plus émotionnel que réel.

Comment traiter : calculez le ROI concret d'une mission à XXX €/jour. Comparez avec le coût de l'inaction.

Nouvelle croyance : Investir une fois, c'est ouvrir dix ans d'opportunités.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 6

J'ai besoin de réfléchir

Origine : peur de l'engagement, surcharge émotionnelle, besoin d'approbation.

Comment traiter : clarifiez ce qui bloque vraiment : l'offre, vous-même, ou la peur ?

Nouvelle croyance : Je suis capable de décider vite quand c'est aligné avec ce que je veux vraiment.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 7

Ce n'est pas le bon moment

Origine : peur du changement, surcharge mentale, illusion de contrôle.

Comment traiter : reconnaissez que repousser est une stratégie d'évitement. Ce n'est jamais "le bon moment".

Nouvelle croyance : C'est moi qui décide quand c'est le bon moment.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 8

Je dois attendre d'être expert

Origine : culture de l'école, perfectionnisme, peur du jugement.

Comment traiter : commencez avec ce que vous avez. L'expertise vient par l'action, pas par la préparation seule.

Nouvelle croyance : Je deviens expert en pratiquant, pas en attendant.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



NUMÉRO 9

J'ai peur de ne pas trouver de mission

Origine : incertitude du marché, manque de méthode commerciale, peur du vide.

Comment traiter : structurez votre positionnement, optimisez votre profil LinkedIn, entourez-vous d'un mentor.

Nouvelle croyance : Je peux apprendre à attirer les bonnes missions.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP



Je ne suis pas légitime

Origine : syndrome de l'imposteur, manque de reconnaissance, comparaison constante.

Comment traiter : adoptez une posture active. Agissez comme un consultant dès maintenant : créez, partagez, contribuez.

Nouvelle croyance : Je suis légitime dès que je m'engage sérieusement dans cette voie.



Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP





Ahmed AIT ZAID
Mentor/Expert SAP

**Je vous accompagne pour
booster votre carrière sur
SAP**

Suivez moi sur LinkedIn

