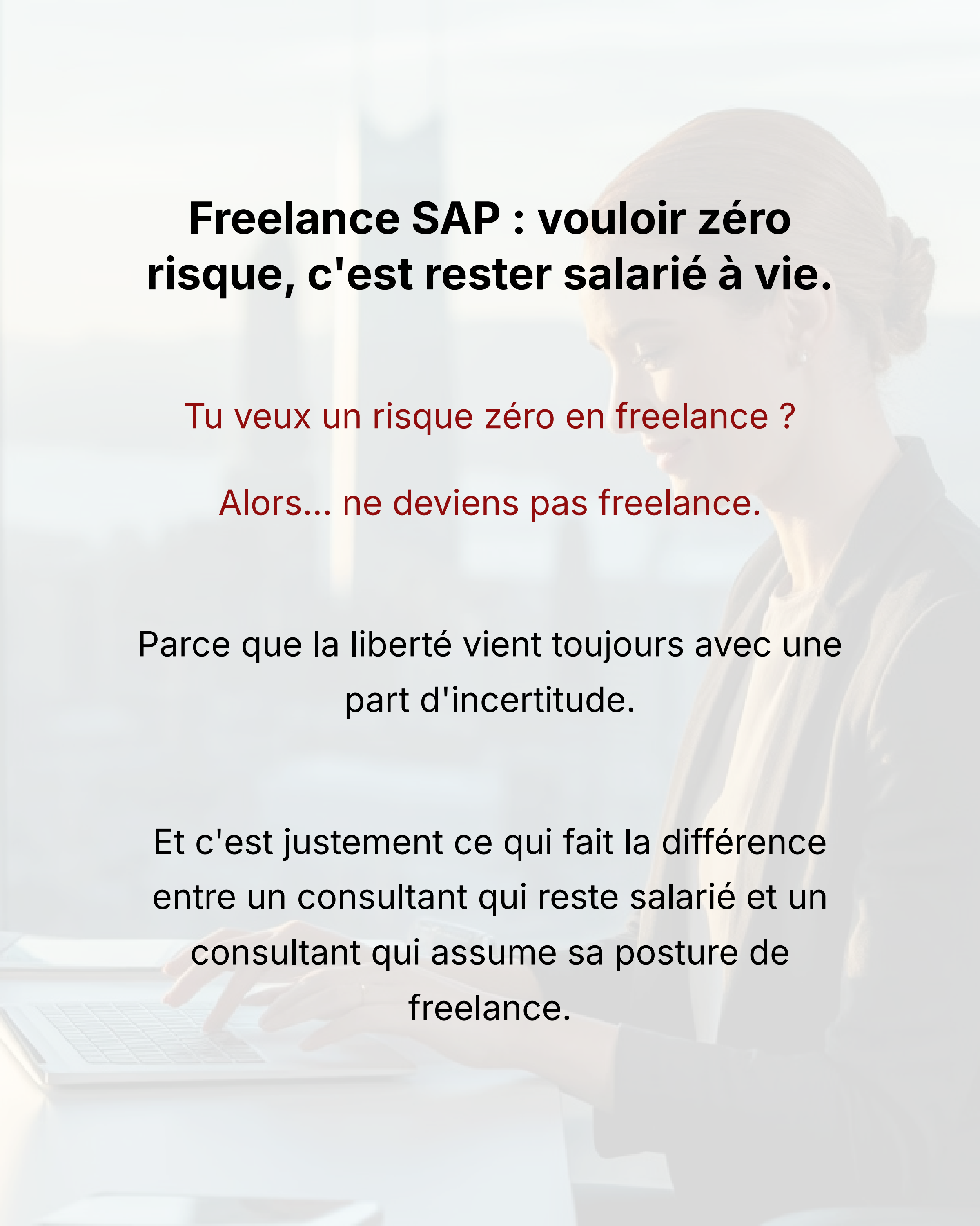




**Freelance SAP : vouloir zéro
risque, c'est rester salarié à vie.**

Tu veux un risque zéro en freelance ?

Alors... ne deviens pas freelance.

Parce que la liberté vient toujours avec une
part d'incertitude.

Et c'est justement ce qui fait la différence
entre un consultant qui reste salarié et un
consultant qui assume sa posture de
freelance.

La croyance répandue

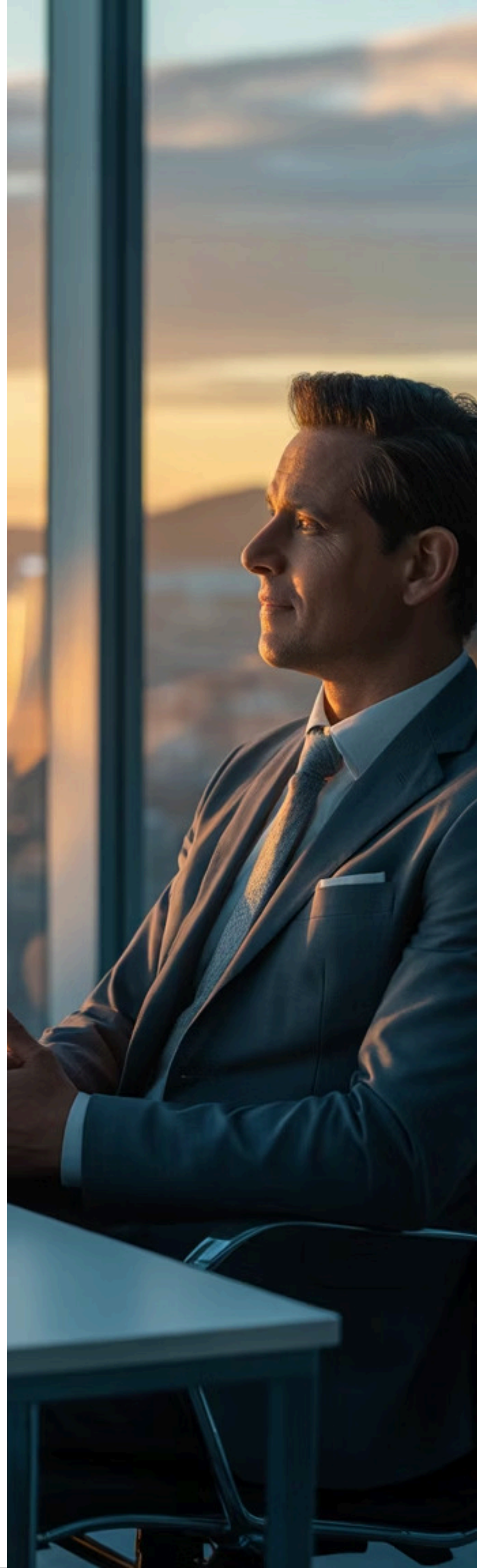
Beaucoup de
consultants SAP rêvent
de liberté :

Choisir leurs missions

Négocier leurs tarifs

Travailler à distance

Mais ils repoussent
toujours *"au bon
moment"*.



Ils attendent un futur hypothétique



Ils attendent un futur hypothétique où il n'y aurait plus aucun risque, plus aucun doute.



La vérité : ce moment n'arrive jamais.

La réalité

Être freelance, c'est décider.

Tu décides de tes clients, de tes tarifs, de ton rythme.

Mais tu assumes aussi :

- le risque de ne pas signer immédiatement,
- le risque de dire non à une mission sous-payée,
- le risque d'investir du temps ou de l'argent en toi, sans garantie immédiate.

La vraie différence, ce n'est pas l'absence de risque.

*C'est la capacité à le **gérer**.*

Le vrai problème

Ceux qui cherchent à tout sécuriser avant de se lancer... restent bloqués.

Ils veulent :

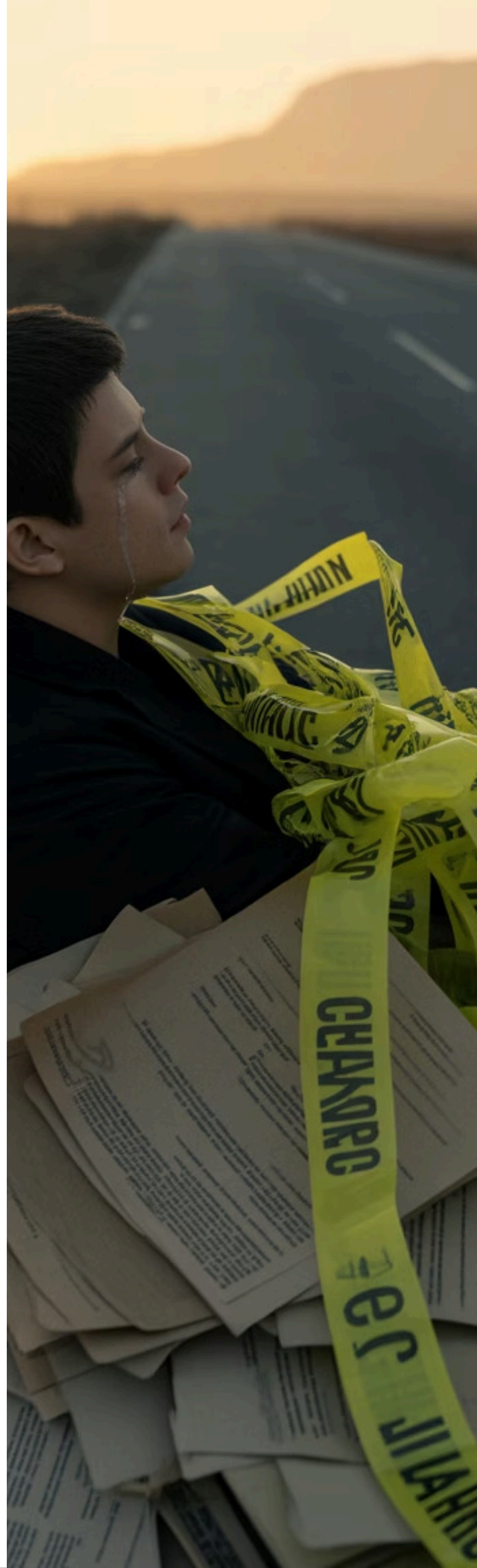
✓ toutes les compétences déjà prêtes,

✓ une visibilité garantie,

✓ une certitude absolue.

Résultat : ils ne se lancent jamais.

Et pendant qu'ils attendent, le marché évolue, les opportunités passent... *et leur peur s'amplifie.*



Exemple concret



Un consultant en CDI à 3 500 € nets/mois qui attend 2 ans avant de se lancer...

80K€

Revenus potentiels perdus

par rapport à un freelance positionné à 7 000 €/mois



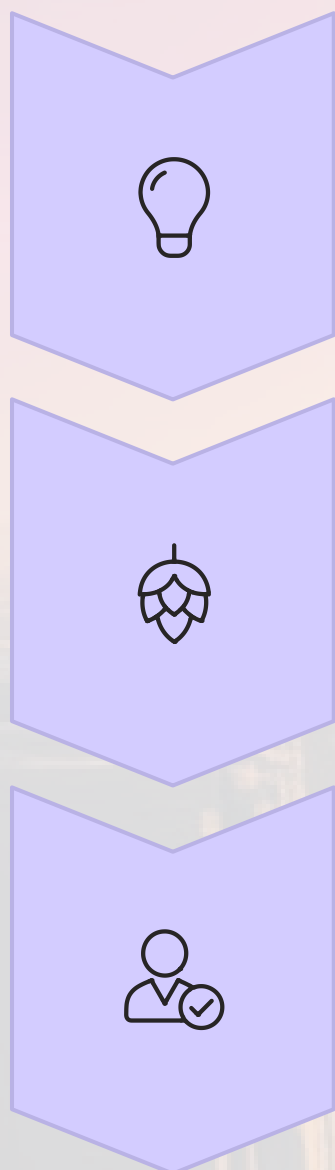
Vouloir éviter le risque, c'est déjà prendre un risque énorme :

le risque de passer à côté de ta liberté, de ton revenu et de ta progression.

Le vrai mindset

Le freelance n'attend pas le risque zéro.

Il choisit de développer une autre posture



Voir l'incertitude comme une opportunité d'apprendre.

Se préparer à rebondir plutôt qu'à tout contrôler.

Accepter qu'il y aura toujours une part d'imprévu... mais que c'est gérable.

Ce n'est pas l'absence de risque qui fait ta force.

C'est ta capacité à le **transformer en levier**.

La transformation

Quand tu changes ton rapport au risque, tout change :

■ Tu oses refuser les missions qui ne te conviennent pas.

■ Tu montes en positionnement plus vite.

■ Tu construis une vraie autonomie professionnelle.

👉 Le risque devient une **énergie de décision**, pas une barrière.

Et toi ?



Est-ce que tu cherches encore le "*risque zéro*"...

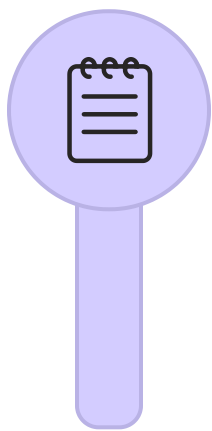
ou est-ce que tu es prêt à adopter le **mindset freelance** :

celui qui accepte, assume et avance malgré l'incertitude ?

Mise en action

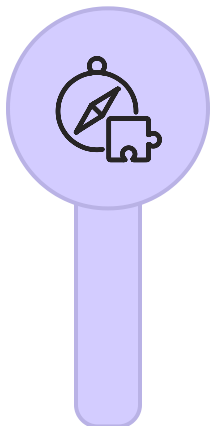


Exercice simple :



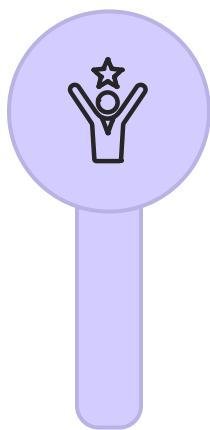
Note ton plus grand risque

si tu devenais freelance demain (ex : ne pas trouver de mission, instabilité des revenus).



Écris à côté une façon concrète de le gérer

(ex : spécialisation, réseautage, portage salarial, épargne de sécurité).



Regarde ton papier

tu viens de transformer un risque en **plan d'action**.